

Produkt: Grundlagen für Gründung und Unternehmensaufbau

Produktmanagerin
Vera Lyko

Durchwahl
+49 160 7772091

E-Mail
Vera.lyko@econoyou.de

1 Produktbeschreibung

Sie möchten ein Unternehmen als Solo-Unternehmer oder als Team gründen?

Wir bieten Ihnen eine umfassende Schulung für angehende Unternehmer:innen an. Unser Training umfasst die wichtigsten Grundlagen für Unternehmensstrategie und Unternehmensaufbau, wie Produktdefinition, Kundenmehrwert, Markteintrittsstrategie, Marktstrategie und Wettbewerbsanalyse, Finanzierung und wie man ein Geschäftskonzept schreibt.

Unser Training ist sowohl für Einzelpersonen als auch für Gruppen geeignet und wird von den erfahrenen Unternehmerinnen und Trainerinnen Vera Lyko und Janina Rüger-Aamot durchgeführt.

Wir bieten Ihnen ein umfassendes Paket an Wissen und Erfahrungen, das Ihnen den Einstieg in die Unternehmensgründung erleichtert. Seien Sie dabei und starten Sie jetzt Ihr eigenes Unternehmen!

2 Wie bieten wir dieses Format an?

Das Training ist ein 1:1 Coachingformat für Privatpersonen und Teams.

Grundlegende Wissensvermittlung und Austausch zu Gründung und Gründungsorientierung bieten wir online und in Präsenz an.

3 Referenzen:

Unser Gruppentraining zum Thema Gründung bei Falling Walls halt internationalen Studentinnen bei der Frage: Soll ich mit meinem Forschungsprojekt gründen? <https://falling-walls.com/file/140389/>

4 Welche Themen bieten wir an?

Im Kurs lernen Sie die Basics der Geschäftsmodellentwicklung und Innovation kennen, aber auch wichtige Analysen für Ihren Businessplan.

- Kund:innenproblemanalyse, Kund:innenmehrwert
- Kund:innensegmentierung
- Kund:innenbeziehung und Kanäle
- Produktdefinition

econoyou UG
(haftungsbeschränkt)
Grüner Weg 19/1
72141 Walddorfhäslach

www.econoyou.de

Geschäftsführerinnen
VERA M. LYKO
JANINA RÜGER-AAMOT
Kontakt
Tel.: +49 160 7772091
Tel.: +49 162 6976915

BANKVERBINDUNG.
GLS BANK
BIC GENODEMIGLS
Konto DE49 4306 0967 1167 81 32 00

AMTSGERICHT STUTTGART
HRB 777528
USt-IdNr. DE340192678

SEITE 1/2

- Ertragsstrategien
- Schlüsselaktivitäten und Schlüsselressourcen
- Partnerschaften
- Kostenstruktur und Kostenstrategie
- ggf. Plattformökonomie (bei Plattformgeschäftsmodellen)
- Henne-Ei Probleme und Lösungen
- Wettbewerbsanalysen
- Alleinstellungsmerkmal mit der Blue Ocean Methode

5 econoyou Coachings

Das Einzelcoaching wird von Vera Lyko konzipiert und durchgeführt.

Vera Lyko ist ausgebildete und zertifizierte systemische Coach (Systemisches Institut Tübingen, Evangelische Hochschule Ludwigsburg) und Business-Moderatorin. Durch ihren Master in „digital Pioneering“ bringt sie das geballte Methodenwissen mit, um Businessstrategien zu planen. Sie hat zwei Unternehmen gegründet und weiß, wie es ist, nebenberuflich Business aufzubauen und wachsen zu lassen. Sie bringt Felderfahrung in der Führung und Entwicklung von IT-Teams mit und beschäftigt sich mit Führung und Dynamik von internationalen und virtuellen-verbundenen Teams.

Die Gruppencoachings bieten wir gerne auch zu zweit an.

Janina Rüger-Aamot ist Musikerin und Dirigentin. Auf der Bühne zu Hause, weiß sie es, sich und andere perfekt in Szene zu setzen. Als Präsentations- und Sprachcoach begleitet sie Frauen im Berufsleben zu den Themen Lampenfieber, Verhandlung, Präsentation vor dem Mikrofon, Präsenz und Führung. Sie nutzt ihre pädagogische Grundausbildung zur Entwicklung des „richtigen“ Formats für die Vermittlung von Wissen, was sie seit mehr als zwei Jahrzehnten im Musikunterricht unter Beweis stellt.

Uns beide reizt die *Entwicklung neuer Formate*, um Austausch zu fördern, Wissen zu vermitteln und Fähigkeiten zu stärken.

Sprechen Sie uns an für Ihr individuelles Workshopkonzept.